

Công cụ
1 **Phút** **HIỂU NGƯỜI**
3 **Phút** **CHỐT DEAL**

HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG CÔNG CỤ



NỘI DUNG

1. HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG CHI TIẾT

2. HƯỚNG DẪN THANH TOÁN/ SỬ DỤNG GÓI DỊCH VỤ

1. HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG CHI TIẾT

Bước 1: Mở trình duyệt web tại địa chỉ: docvi.vn

VIETNAM
STARTUP
COACHING

Hotline hỗ trợ 24/7: 0908095059
✉ vsc.net.vn@gmail.com

Đăng nhập

1 phút
HIỂU NGƯỜI

3 phút
CHỐT DEAL

LỜI GIỚI THIỆU

Trong bối cảnh hiện tại, nhiều doanh nghiệp đang đối mặt với những **vấn đề** và **thách thức** trong lĩnh vực kinh doanh:

1. HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG CHI TIẾT

Bước 2: Đăng nhập hoặc đăng ký

- Nếu bạn **đã có tài khoản**, chọn **Đăng nhập**
- Nếu **chưa có tài khoản**, vào **Đăng nhập** và chọn **Tạo tài khoản**

VIETNAM
STARTUP
COACHING

Hotline hỗ trợ 24/7: 0908095059
✉ vsc.net.vn@gmail.com

Đăng nhập

ĐĂNG NHẬP

Số điện thoại

Mật khẩu

Quên mật khẩu?

Tạo tài khoản

ĐĂNG NHẬP

© Bản quyền thuộc về Đọc vị khách hàng. Cung cấp bởi Vinateks.vn

1. HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG CHI TIẾT

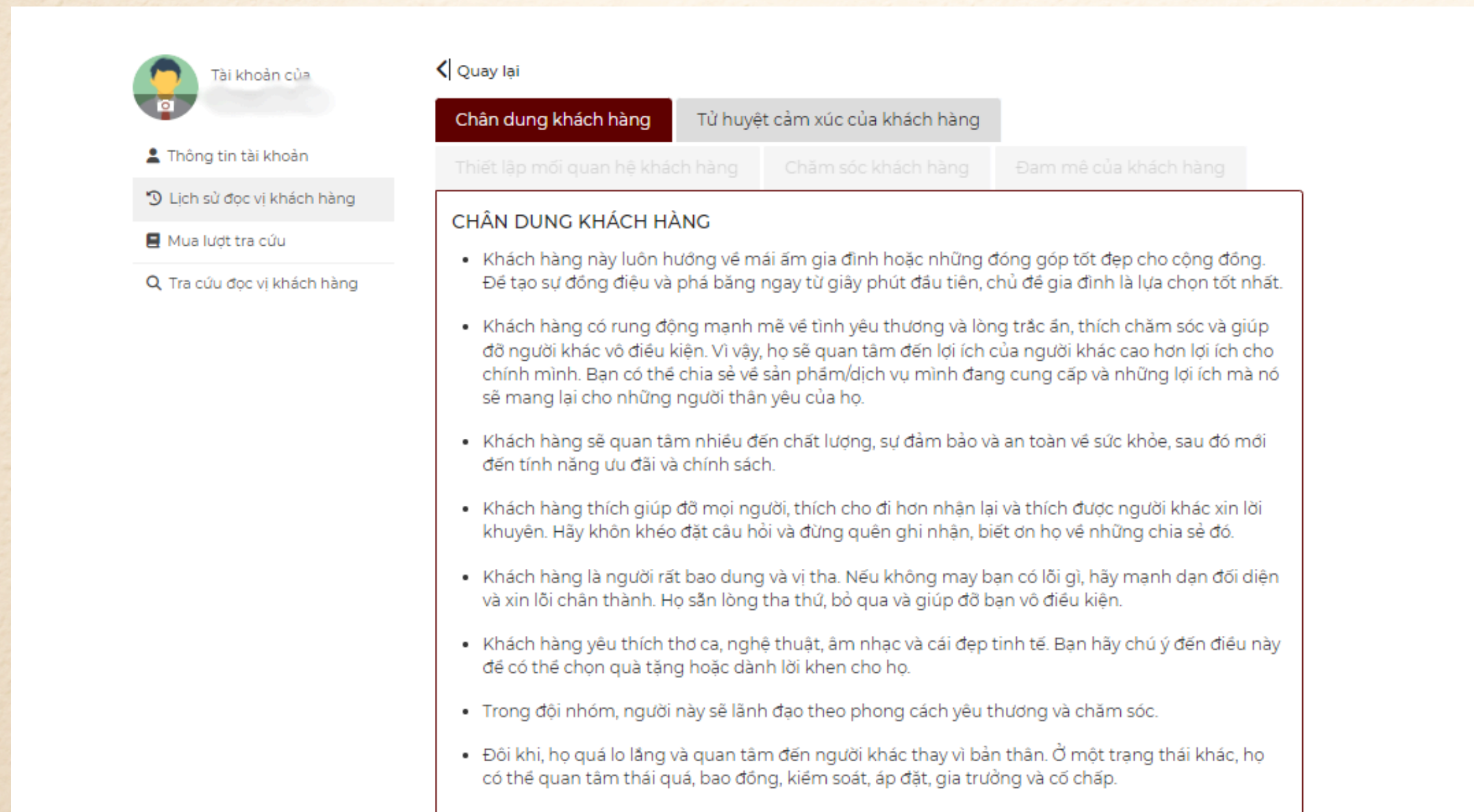
- Đăng nhập vào tài khoản của bạn (nếu chưa thực hiện).
- Bạn có thể nhấn vào biểu tượng hoặc tên của mình ở góc trên bên phải để truy cập trang cá nhân, hoặc tra cứu tại trang chủ.
- Nhập các thông tin cần thiết và nhấn nút “Tra cứu ngay” để nhận kết quả.

TRA CỨU ĐỌC VỊ KHÁCH HÀNG

Họ & tên *	Số điện thoại *
<input type="text"/>	<input type="text"/>
Ngành nghề	Vị trí làm việc
<input type="text"/>	<input type="text"/>
Ngày sinh *	
<input type="text" value="Ngày/Tháng/Năm"/>	

1. HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG CHI TIẾT

KẾT QUẢ KHI NHẬN ĐƯỢC (Đối với tài khoản miễn phí)



The screenshot shows a user profile page with a sidebar on the left and a main content area on the right. The sidebar includes a profile picture, account name, and navigation options: 'Thông tin tài khoản', 'Lịch sử đọc vị khách hàng', 'Mua lượt tra cứu', and 'Tra cứu đọc vị khách hàng'. The main content area has a 'Quay lại' button and a list of tabs: 'Chân dung khách hàng', 'Tử huyệt cảm xúc của khách hàng', 'Thiết lập mối quan hệ khách hàng', 'Chăm sóc khách hàng', and 'Đam mê của khách hàng'. The 'Chân dung khách hàng' tab is selected, displaying a list of 10 characteristics of a customer.

Tài khoản của

Thông tin tài khoản

Lịch sử đọc vị khách hàng

Mua lượt tra cứu

Tra cứu đọc vị khách hàng

Quay lại

Chân dung khách hàng

Tử huyệt cảm xúc của khách hàng

Thiết lập mối quan hệ khách hàng

Chăm sóc khách hàng

Đam mê của khách hàng

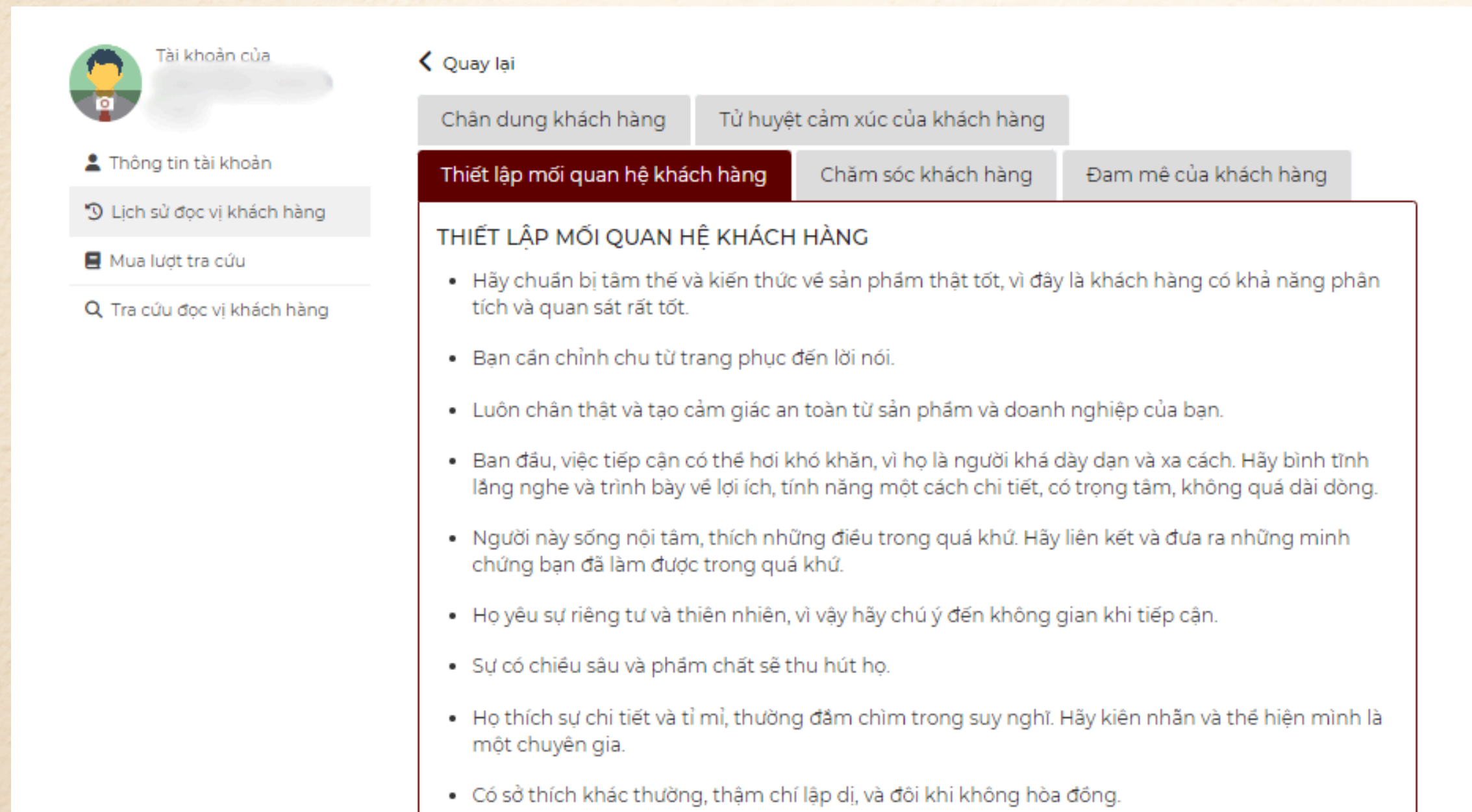
CHÂN DUNG KHÁCH HÀNG

- Khách hàng này luôn hướng về mái ấm gia đình hoặc những đóng góp tốt đẹp cho cộng đồng. Để tạo sự đồng điệu và phá băng ngay từ giây phút đầu tiên, chủ đề gia đình là lựa chọn tốt nhất.
- Khách hàng có rung động mạnh mẽ về tình yêu thương và lòng trắc ẩn, thích chăm sóc và giúp đỡ người khác vô điều kiện. Vì vậy, họ sẽ quan tâm đến lợi ích của người khác cao hơn lợi ích cho chính mình. Bạn có thể chia sẻ về sản phẩm/dịch vụ mình đang cung cấp và những lợi ích mà nó sẽ mang lại cho những người thân yêu của họ.
- Khách hàng sẽ quan tâm nhiều đến chất lượng, sự đảm bảo và an toàn về sức khỏe, sau đó mới đến tính năng ưu đãi và chính sách.
- Khách hàng thích giúp đỡ mọi người, thích cho đi hơn nhận lại và thích được người khác xin lời khuyên. Hãy khôn khéo đặt câu hỏi và đừng quên ghi nhận, biết ơn họ về những chia sẻ đó.
- Khách hàng là người rất bao dung và vị tha. Nếu không may bạn có lỗi gì, hãy mạnh dạn đối diện và xin lỗi chân thành. Họ sẵn lòng tha thứ, bỏ qua và giúp đỡ bạn vô điều kiện.
- Khách hàng yêu thích thơ ca, nghệ thuật, âm nhạc và cái đẹp tinh tế. Bạn hãy chú ý đến điều này để có thể chọn quà tặng hoặc dành lời khen cho họ.
- Trong đội nhóm, người này sẽ lãnh đạo theo phong cách yêu thương và chăm sóc.
- Đôi khi, họ quá lo lắng và quan tâm đến người khác thay vì bản thân. Ở một trạng thái khác, họ có thể quan tâm thái quá, bao đồng, kiểm soát, áp đặt, gia trưởng và cố chấp.

- Lưu ý: Các tài khoản mới được tặng 5 lượt sử dụng miễn phí 2 thông tin:
- Chân dung khách hàng
 - Tử huyệt cảm xúc của khách hàng.

1. HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG CHI TIẾT

KẾT QUẢ KHI NHẬN ĐƯỢC (Đối với tài khoản đã mua dịch vụ)



The screenshot displays a mobile application interface. On the left, there is a sidebar menu with the following items: 'Tài khoản của [Avatar]', 'Thông tin tài khoản', 'Lịch sử đọc vị khách hàng', 'Mua lượt tra cứu', and 'Tra cứu đọc vị khách hàng'. The main content area is titled 'Quay lại' and contains several tabs: 'Chân dung khách hàng', 'Tử huyệt cảm xúc của khách hàng', 'Thiết lập mối quan hệ khách hàng' (highlighted in red), 'Chăm sóc khách hàng', and 'Đam mê của khách hàng'. Below the 'Thiết lập mối quan hệ khách hàng' tab, there is a section titled 'THIẾT LẬP MỐI QUAN HỆ KHÁCH HÀNG' with a list of 10 bullet points providing advice on how to interact with customers.

THIẾT LẬP MỐI QUAN HỆ KHÁCH HÀNG

- Hãy chuẩn bị tâm thế và kiến thức về sản phẩm thật tốt, vì đây là khách hàng có khả năng phân tích và quan sát rất tốt.
- Bạn cần chỉnh chu từ trang phục đến lời nói.
- Luôn chân thật và tạo cảm giác an toàn từ sản phẩm và doanh nghiệp của bạn.
- Ban đầu, việc tiếp cận có thể hơi khó khăn, vì họ là người khá dày dặn và xa cách. Hãy bình tĩnh lắng nghe và trình bày về lợi ích, tính năng một cách chi tiết, có trọng tâm, không quá dài dòng.
- Người này sống nội tâm, thích những điều trong quá khứ. Hãy liên kết và đưa ra những minh chứng bạn đã làm được trong quá khứ.
- Họ yêu sự riêng tư và thiên nhiên, vì vậy hãy chú ý đến không gian khi tiếp cận.
- Sự có chiều sâu và phẩm chất sẽ thu hút họ.
- Họ thích sự chi tiết và tỉ mỉ, thường đắm chìm trong suy nghĩ. Hãy kiên nhẫn và thể hiện mình là một chuyên gia.
- Có sở thích khác thường, thậm chí lập dị, và đôi khi không hòa đồng.

Kết quả hiện ra đủ 5 trường thông tin:

1. Chân dung khách hàng
2. Tử huyệt cảm xúc của khách hàng
3. Thiết lập mối quan hệ khách hàng
4. Chăm sóc khách hàng
5. Đam mê của khách hàng

2. HƯỚNG DẪN THANH TOÁN/ SỬ DỤNG GÓI DỊCH VỤ

Bước 1: Bấm vào trang cá nhân



The screenshot displays the website's header and main content area. The header includes the logo for Vietnam Startup Coaching, a 24/7 support hotline (0908095059), an email address (vsc.net.vn@gmail.com), a user profile dropdown menu, and language selection options (Vietnam, UK, China). The main content area features a red maze background with two prominent text elements: '1 phút HIỂU NGƯỜI' and '3 phút CHỐT DEAL'. A green arrow points to the user profile dropdown menu in the header.

VIETNAM
STARTUP
COACHING

Hotline hỗ trợ 24/7: [0908095059](tel:0908095059)
✉ vsc.net.vn@gmail.com


Xin chào: Trang Cá Nhân [↔]
Số lượt tra cứu còn lại: 4

1 phút
HIỂU NGƯỜI

3 phút
CHỐT DEAL

2. HƯỚNG DẪN THANH TOÁN/ SỬ DỤNG GÓI DỊCH VỤ

Bước 2: Chọn danh mục “Mua lượt tra cứu”



Hotline hỗ trợ 24/7: 0908095059
✉ vsc.net.vn@gmail.com

Xin chào: [Tên người dùng] [→]
Số lượt tra cứu còn lại: 4

Tài khoản của [Tên người dùng]

- Thông tin tài khoản
- Lịch sử đọc vị khách hàng
- Mua lượt tra cứu**
- Tra cứu đọc vị khách hàng

DANH SÁCH CÁC GÓI

STT	Tên gói	Số lượt cộng thêm	Thời hạn	Giá bán	-
1	01 lần chuyên sâu	5	1 tháng	25,000	Mua ngay
2	01 tháng đồng hành	100	1 tháng	250,000	Mua ngay
3	01 năm quan tâm	1,500	12 tháng	2,500,000	Mua ngay

LỊCH SỬ MUA GÓI THẦN SỐ HỌC

STT	Tên gói	Số lượt	Hạn gói	Giá mua	Trạng thái
Tổng tiền: 0 VNĐ					

© Bản quyền thuộc về Đọc vị khách hàng. Cung cấp bởi Vinateks.vn

2. HƯỚNG DẪN THANH TOÁN/ SỬ DỤNG GÓI DỊCH VỤ

Bước 3: Chọn gói dịch vụ phù hợp nhu cầu

Hotline hỗ trợ 24/7: [0908095059](tel:0908095059)

✉ vsc.net.vn@gmail.com

Xin chào: **Quang Hưng** [→]

Số lượt tra cứu còn lại: 4



DANH SÁCH CÁC GÓI

STT	Tên gói	Số lượt cộng thêm	Thời hạn	Giá bán	-
1	01 lần chuyên sâu	5	1 tháng	25,000	Mua ngay
2	01 tháng đồng hành	100	1 tháng	250,000	Mua ngay
3	01 năm quan tâm	1,500	12 tháng	2,500,000	Mua ngay

LỊCH SỬ MUA GÓI THẦN SỐ HỌC

STT	Tên gói	Số lượt	Hạn gói	Giá mua	Trạng thái
Tổng tiền: 0 VNĐ					

2. HƯỚNG DẪN THANH TOÁN/ SỬ DỤNG GÓI DỊCH VỤ

Bước 4: Bấm xác nhận, và quét mã thanh toán

VIETNAM STARTUP COACHING

Hotline hỗ trợ 24/7: 0908095059

Xin chào: Quang Hưng [→]
Số lượt tra cứu còn lại: 4

Tài khoản của Quang Hưng

- Thông tin tài khoản
- Lịch sử đọc vị khách hàng
- Mua lượt tra cứu
- Tra cứu đọc vị khách hàng

QUÉT MÃ QR THANH TOÁN

VIETQR

napas 247 | VietinBank

Ngân hàng: Ngân hàng TMCP Công thương Việt Nam
Số TK: 108808095059
Tên chủ TK: DANG TUAN TIEN
Số tiền: 25,000 VNĐ
Nội dung TK: TTGOI- 8ZFJ15OU01

Hoàn tất

Giá bán	
25,000	Mua ngay
250,000	Mua ngay
2,500,000	Mua ngay


Giá mua	Trạng thái
25,000	Chờ xác nhận

2. HƯỚNG DẪN THANH TOÁN/ SỬ DỤNG GÓI DỊCH VỤ

Bước 5: Sau khi thanh toán xong, bấm hoàn tất và chờ xác nhận sau đó sử dụng công cụ.

LỊCH SỬ MUA GÓI THẦN SỐ HỌC

STT	Tên gói	Số lượt	Hạn gói	Giá mua	Trạng thái
Tổng tiền: 25,000 VNĐ					
1	01 lần chuyên sâu Ngày mua: 31/10/2024 11:07	5	01/12/2024 11:07	25,000	Chờ xác nhận

A photograph of a business meeting in a modern office. Two men in dark suits are shaking hands across a wooden conference table. In the background, a woman and an older man are seated at the table, looking towards the handshake. The room has large windows and a spherical pendant light.

Bên cạnh việc cung cấp cho bạn những phân tích sâu sắc về khách hàng, chúng tôi còn **xây dựng những chương trình tư vấn** đi kèm hoạt động **huấn luyện** và **đào tạo** chuyên nghiệp, được thiết kế phù hợp giúp đội ngũ kinh doanh phát huy tối đa tiềm năng chốt sale, chinh phục khách hàng, nâng cao doanh số.

Liên hệ ngay để chúng tôi có cơ hội được phụng sự và đồng hành cùng thành công của bạn.



THANK YOU!